



CONTATTI

📍 Via Roma 169, 80013, Casalnuovo di Napoli

☎ (+39) 3315841121

✉ graneri_@libero.it

📅 24/08/1986

🚗 A1, A2, B, D

PROFILO PROFESSIONALE

Sono una persona dinamica e motivata. Ho maturato esperienza in diversi settori professionali, acquisendo competenze in molti ambiti e la capacità di inserirmi rapidamente in nuovi contesti grazie al lavoro di squadra e alla mia attenzione nell'affrontare problematiche complesse. Ad oggi ricerco nuove sfide dove poter contribuire al successo dell'azienda, grazie alle mie competenze e al mio impegno.

COMPETENZE

- Capacità di Team-working maturata durante le esperienze nel settore aeronautico.
- Capacità di adattamento in contesti differenti.
- Capacità di Orientamento al risultato.
- Capacità d'ascolto e di analisi delle necessità sia in contesti individuali che aziendali maturate durante le esperienze lavorative come agente di commercio e responsabile di negozio.
- Riparazioni di fibra Carbonio, Kevlar, Vetro su velivoli aeronautici.
- Montaggio e smontaggio di inserti filettati flottanti e fissi per

Domenico Graneri



ESPERIENZE PROFESSIONALI

Business Builder B2B Philip Morris International - Potenza, Pt
05/2025 - 05/2026

1 anno e 1 mese

- Analisi dei dati di vendita per valutare le performance e identificare aree di miglioramento, proponendo soluzioni strategiche.
- Gestione del portafoglio clienti, inclusa l'identificazione di nuove opportunità di vendita e il mantenimento delle relazioni esistenti.
- Creazione, sviluppo e gestione di un portafoglio clienti attivo e fidelizzato.
- Elaborazione di reportistica sull'andamento delle vendite e del fatturato.
- Sviluppo di strategie di vendita adeguate al settore e al target di clientela.
- Studio del settore di riferimento e dei competitor presenti sul mercato.
- Rappresentanza dell'azienda in occasione di eventi e fiere di settore.
- Aggiornamento costante sulla gamma di prodotti e servizi offerti dall'azienda.
- Raggiungimento degli obiettivi di vendita stabiliti dall'azienda.
- Follow up e gestione delle attività di post-vendita e assistenza clienti.
- Consulenza al cliente nella scelta di soluzioni idonee alle proprie specifiche necessità.

Key account manager Scandinavian Tobacco Group Italy - Napoli e Caserta, Na
01/2023 - 03/2025

2 anni e 3 mesi

- Condurre trattative commerciali e Vendita
- Mantenere contatti con il Cliente
- Offrire consulenza post Vendita
- Spiccato spirito Commerciale
- Capacità di Gestione e Sviluppo del Portafoglio Clienti
- Combattività e Ambizione
- Capacità organizzative e di gestione del tempo
- Orientamento al Raggiungimento obiettivo
- Problem Solvin.
- Supporto sui vari strumenti operativi come PoweBi e CRM
- Impresa
- Settore Attività manifatturiere | Dipartimento Settore Tabacco
- Gestione e sviluppo portafoglio clienti, incrementando le vendite attraverso strategie di marketing mirate.

Agente di commercio Big Food SrL - Pozzuoli
05/2022 - 12/2023

1 anno e 8 mesi

- Ottima conoscenza del territorio.
- Orientamento al RISULTATO e al problem solving.
- Capacità negoziali e di relazione con i clienti.
- Dimestichezza con i sistemi informatici.
- Pianificazione e organizzazione.

Agente di Commercio Guerriero Group SrL - Nola
10/2019 - 04/2022

2 anni e 7 mesi

- Ottima conoscenza del territorio.

accoppiamenti di particolari vari.

- Capacità comunicative e relazionali
- Attenzione ai dettagli
- Conoscenza del settore di riferimento
- Tecniche organizzative

COMPETENZE LINGUISTICHE

LINGUA MADRE: italiano:

Altre lingue: inglese:

Ascolto A2:

Produzione orale A2:

Lettura A2:

Interazione orale A2:

Scrittura A2:

- Orientamento al RISULTATO e al problem solving.
- Capacità negoziali e di relazione con i clienti.
- Dimestichezza con i sistemi informatici.
- Pianificazione e organizzazione.
- Dipartimento Distribuzione di Salumi , Formaggi e Prodotti da Frigo. | Indirizzo Via Abate Minichini, 17, 80035, Nola (NA), Italia | E-mail info@guerrierogroup.com | Sito Internet www.guerrierogroup.com/

Agente di Commercio Professionista Giuseppe Citterio Salumificio s.p.a. - RHO-(MI)
03/2019 - 09/2019 7 mesi

- Ottima conoscenza del territorio.
- Orientamento al RISULTATO e al problem solving.
- Capacità negoziali e di relazione con i clienti.
- Dimestichezza con i sistemi informatici.
- Pianificazione e organizzazione.
- Indirizzo Corso Europa,206, 20017, RHO-(MI), Italia | Sito Internet www.citterio.com

Agente di Vendita CRIK CROK - Napoli
10/2018 - 02/2019 5 mesi

- Ottima conoscenza del territorio.
- Orientamento al RISULTATO e al problem solving.
- Capacità negoziali e di relazione con i clienti.
- Dimestichezza con i sistemi informatici.
- Pianificazione e organizzazione.
- Sito Internet <http://www.icafoods.it/>

Tecnico Montatore Aeronautico Faia Aero srl - Napoli
09/2015 - 09/2018 3 anni e 1 mese

- Montaggio di parti Aeronautiche
- Presso Leonardo Velivoli Aerostrutture di Pomigliano D'Arco (NA).
- Boeing B767 Slats OutBoard, Foratura, installazione olivette e spessoramento, montaggio di parti Aeronautiche sia in Alluminio che Materiale Composito.
- ATR 72, ATR 42, Uso dei vari strumenti di misura e controllo, calibro, righello metrico per la misurazione del Grip di rivetti, spessoramento, masticatoria, foratura, rivettatura, modifiche ed interventi strutturali.

Strutturista aeronautico Alenia Aermacchi (Leonardo Velivoli Aerostrutture), stabilimento di Venegono S.re (VA). Tramite M.T - Venegono S.re (VA)
03/2014 - 10/2015 1 anno e 8 mesi

- Montaggio della cappotta Motore dell'Airbus A380 - Montaggio di Airbus A321 Cappuccio della Turbina - Riparazioni a resina e materiali compositi.
- Montaggio di strutture aeronautiche, modifiche ed interventi strutturali.
- Fancoil A380.
- MTA Manutenzione Tecniche Aeronautiche

Tecnico Montatore Aeronautico Agusta Westland (Leonardo Velivoli Aerostrutture), Stabilimento di Vergiate (LO). Tramite agenzia W - Gallarate
05/2015 - 07/2015 3 mesi

- Montaggio di parti Aeronautiche

- Presso Agusta Westland di Vergiate (VA).Attualmente Leonardo Velivoli Aerostrutture.
- AW 609 Convertiplano Sperimentale, A 109 Sperimentale, A139, A 189, e varie lavorazioni con materiali compositi, fibra, carbonio, uso dei vari strumenti di misura e di controllo, calibro, calibro di profondità e righello metrico per misurazione e riparazioni di parti sperimentali.

■ **Responsabile negozio** Sartoria & Camiceria di Provenzale A.
04/2011 - 02/2014

2 anni e 11 mesi

- Relazioni con la clientela, gestione contabile e cassa.

■ **Agente di commercio** Bioeffe Coop srl
09/2008 - 09/2010

2 anni e 1 mese

- Linea di prodotti farmaceutici una Prescrizione Esclusiva Medica.
- Risoluzione dei problemi.
- Attitudine al lavoro.
- Esperienza capacità di relazione.

■ **Agente di commercio** Azienda Skin Cosmetics
07/2007 - 08/2008

1 anno e 2 mesi

- Linea prodotti cosmetici fascia da banco a prescrizione.
- Rapporti con il pubblico.

■ **Vigilanza privata** Securquest
02/2007 - 08/2007

7 mesi

- Guardia giurata non armata



ISTRUZIONE E FORMAZIONE

■ **Elettrotecnica e Telecomunicazioni**
Istituto Tecnico Industriale Statale "Eugenio Barsanti" - Pomigliano
D'Arco (Na), 01/2002

■ **Perito in elettrotecnica e telecomunicazioni**
Centro scolastico Dante Alighieri - Quarto (NA), 01/2006



PATENTE DI GUIDA

- Patente di guida: A1
- Patente di guida: A2
- Patente di guida: B
- Patente di guida: D



DISCLAIMER

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel CV ai sensi dell'art. 13 d. lgs. 30 giugno 2003 n. 196 - "Codice in materia di protezione dei dati personali" e dell'art. 13 GDPR 679/16 - "Regolamento europeo sulla protezione dei dati personali".

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio CV ex art. 13 del decreto legislativo 196/2003 e art. 13 del regolamento UE 2016/679 sulla protezione dei singoli cittadini in merito al trattamento dei dati personali

Domenico Graneri

23/04/2026 Napoli